

<https://obi-partner.com/poste/commercial-france-departement-aciers/>

Commercial France – Département Aciers

Description

OBI Partner, acteur dans le secteur des aciers, recherche un commercial dynamique et motivé pour son département Aciers. Rejoignez une équipe passionnée et participez au développement de notre activité sur l'ensemble du territoire français.

Responsabilités

- Développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels.
- Identifier et prospector de nouveaux clients potentiels.
- Négocier les offres commerciales et conclure des ventes.
- Assurer le suivi et la satisfaction de la clientèle.
- Participer aux salons et événements professionnels.

Qualifications

- Formation Bac+3 en commerce ou technique.
- Expérience souhaitée dans la vente, idéalement dans le secteur des aciers.
- Maîtrise de l'anglais et/ou de l'italien souhaitée.
- Excellentes compétences en communication et en négociation.
- Autonomie, dynamisme et sens du résultat.
- Disponibilité pour des déplacements réguliers.

Avantages du poste

- Un poste basé à Grenoble.
- Une voiture de fonction.
- Un salaire fixe attractif + intéressement.
- Des opportunités de développement professionnel au sein d'une entreprise en pleine expansion.

Contacts

Postulez en envoyant vos informations as jobs@obi-partner.com

Organisme employeur

OBI Partner

Type de poste

Temps plein

Date de début du poste

Dès que possible

Durée du contrat

CDI

Secteur

Aciers

Lieu du poste

Grenoble, Isère, France

Date de publication

20 juin 2024